



Dentalkurser - Kontakt os i dag!



Dental LederFitness

"Vi er ikke i tvivl om, at du er en dygtig tandlæge. Men er du også en dygtig leder?"

Hos Dental LederFitness tilbyder vi nu en stribe attraktive kurser for klinikejere. Vi kalder dem samlet for "LederFitness for klinikejere". Det handler, kort sagt, om at gøre både nye og erfarne klinikejere til bedre ledere.

Til det formål har vi sammensat en stribe attraktive kurser med et kort forløb.

Du får med Dental LederFitnessskurser bl.a. følgende:

- Lederudvikling og ledelsesværktøjer, der giver dig som klinikejer mere overskud
- Kommunikationsværktøjer, bl.a. om hvordan patienterne oplever et besøg på netop din klinik.
- Derudover en stribe konkrete redskaber til at forbedre både intern/ekstern kommunikation.
- Værktøjer til at arbejde med værdibaseret ledelse, for at give dig de værktøjer du behøver.
- Du kan bruge dem til at arbejde med både visioner, strategier og mål/planer.

Temaerne for vores LederFitnesskurser er følgende:

Personlig udvikling:

- Ledelsesværktøjer til dig som klinikejer
- Hvilke personlige forudsætninger kræver det at være leder?
- Hvad kendetegner succesfulde ledere?

Ledelse på klinikken:

- Ledelsesværktøjer på tandklinikken
- Hvilke ledelsesopgaver er der på klinikken?
- Hvordan kan du opnå gode resultater gennem god ledelse af dine medarbejdere?
- Hvad er de "rigtige" ledertyper og ledelsesmetoder i forskellige situationer på klinikken?

Kontakt:

Du er altid velkommen til at kontakte os og få en uforpligtende dialog om netop din kliniks behov og ønsker.

Klinikmægler Ken Kürstein

Mobil 20 20 92 12
KK@dentalconsult.dk
www.dentalconsult.dk
www.linkedin.com/in/kenkurststein

Kursus tid og sted:

Kan forgå i egne eller eksterne lokaler

Kursus dage/timer:

Afhænger af kurset

Pris:

Ring og hør nærmere

Udbytte:

- Få gode værktøjer til at blive en god leder
- Værdibaseret ledelse
- Udvider dig som leder
- Er du den god leder



Kontakt: Dental Consult ApS

Klinikmægler v/Civiløkonom Ken Kürstein
Strandvej 22
4220 Korsør
Mobil +45 20 20 92 12 E-Mail: kk@dentalconsult.dk

Værdibaseret ledelse på klinikken:

- Hvordan kan jeg/vi arbejde med visioner, mission og værdier?
- Hvordan kan jeg/vi arbejde med strategier, mål, planer og branding?
- Hvordan kan jeg sætte mål og styrke klinikken økonomi med overblik?
- Hvordan kan jeg bruge budgettet og måltavlen som styringsredskab?
- Hvordan kan jeg arbejde med markedsføring og salg (SalgsFitness) på klinikken?
- Hvorfor skal klinikken digitaliseres, og hvad vil digitalisering betyde for min klinik?
- Lean, kvalitetsstyring og certificering, akkreditering m.v.
- Hvordan kan jeg anvende Lean og tavlemøder på klinikken? (Dental Lean - Dentalfitness)

Rekruttering og arbejdsliv:

- Tendenser i det moderne arbejdsliv samt stress og stressforebyggelse
- Ansættelseskontrakten, de juridiske og overenskomstmæssige rammer og regler ved ansættelse, barsel, sygdom, afskedigelse og arbejdsmiljø etc.
- Rekruttering og introduktion af nyansatte
- Hvordan motiverer jeg bedst mine medarbejdere?
- Hvordan kompetenceudvikler jeg klinikken medarbejdere?
- Hvordan bruger jeg forskellige samtaleformer (den udviklende samtale, MUS-samtalen, GRUS(Gruppeudviklingssamtalen), og den svære samtale etc.) ?
- Personalehåndbogen i aktiv brug, Dental-APVen som et værktøj
- Trivsel og samspilsanalyse
- Hvordan forebygger jeg konflikter, konflikthåndtering og konfliktløsning?

Dentaludvikling Light:

- Hvordan arbejder jeg med udviklings- og forandringsprocesser?
- Funktionsfordelingsplanen som et ledelsesværktøj
- Hvordan arbejder jeg med læring?
- Hvordan arbejder jeg med vidensdeling?
- Hvordan håndteres modstandsproblematikker?
- Hvordan skaber jeg en god kultur på klinikken?
- Hvordan tilrettelægger jeg bedst det daglige ledelsesarbejde?
- De sociale mikroprocesser på klinikken – hvordan får jeg det bedste ud af disse?
- Tillidsbaseret ledelse
- Lederens belysningsprocesser, magt og afmagt
- Ledelse og etik
- Mine mål med ledelsesarbejdet – hvordan kommer jeg videre med min egen ledelsesudvikling?

Form: Kursistinvolvering, indlæg og workshop.



Kontakt: Dental Consult ApS

Klinikmægler v/Civiløkonom Ken Kürstein
Strandvej 22
4220 Korsør
Mobil +45 20 20 92 12 E-Mail: kk@dentalconsult.dk

Kommunikation:

- Kommunikationsværktøjer
- Valg af værdibærende kommunikation
- Kommunikation med ansatte
- Kommunikation med ansatte – Høsegården?
- Patientkommunikation



**KONTAKT KLINIKCOACH OG
-MÆGLER KEN KÜRSTEIN
RING OG FÅ EN
UFORPLIGTENDE SNAK OM
DINE MULIGHEDER**

**HAR DU BRUG FOR AT
UDVIKLE DINE LEDER-
EVNER, STÅR DENTAL
CONSULT TIL RÅDIGHED**



Kontakt: Dental Consult ApS

Klinikmægler v/Civiløkonom Ken Kürstein
Strandvej 22
4220 Korsør
Mobil +45 20 20 92 12 E-Mail: kk@dentalconsult.dk